

VISTE DA PIÙ VICINO



EXTREME EUROPE: QUALITÀ MADE IN USA

Il cantiere importa dall'America prestigiose barche offshore. Marchi di grande prestigio con una super garanzia sull'usato.

Amate dal jet set internazionale per la loro silhouette affusolata, la grinta della linea e la potenza dei motori, le barche offshore si riconfermano le regine dei nostri mari. Certo, stiamo parlando di un settore di nicchia molto particolare e non certo a buon mercato. Per

questo gli appassionati di questo tipo di barche spesso si rivolgono a chi commercializza imbarcazioni usate. Tra le aziende leader della Lombardia c'è la Extreme Europe con sede legale a Samarate e operativa a Lisanza. L'azienda, concessionaria esclusiva per Active Thunder Boats e a breve anche per Eliminator Boats, tratta imbarcazioni americane sportive e non, nuove e usate, acquistate e importate dagli Usa. Abbiamo intervistato il responsabile vendite, Federico Alessandrini, il responsabile relazioni estere Gianluca Biscardi, e infine Sandro Virzi, responsabile della manutenzione.

Come nasce Extreme Europe e quali imbarcazioni trattate?

Nasce da una grande passione per le barche americane in genere. In particolare ci siamo specializzati in barche sportive ad alte prestazioni. Importiamo direttamente dagli Stati Uniti imbarcazioni nuove e usate selezionate e ci siamo posti l'obiettivo di distribuire per l'Italia due prestigiosissimi marchi: Active Thunder e Eliminator Boats. La nostra passione ci porta ad avere un'attenzione particolare per questa fascia di prodotto molto esclusiva.

Oltre ai nostri, trattiamo anche altri marchi prestigiosi come Cigarette Racing, Fountain, Baja. Infine per la categoria Cruiser trattiamo Bayliner, Sea Ray, Maxum e Monterey.

Cosa intende per usato sicuro e certificato?

Significa che tutte le barche hanno superato meticolosi controlli e prove per garantire affidabilità e garanzia di buon funzionamento, ci racconta Gianluca Biscardi. Questi controlli sono di altissima precisione. Il nostro obiettivo con questi prodotti che si possono definire pari al nuovo è di invogliare il cliente a sostituire la propria barca con una più recente. Quando le barche dagli Usa arrivano in Italia vengono sdoganate e si adempiono a tutti gli aspetti burocratici ma soprattutto si certificano tutte le barche con la marcatura CE secondo quanto stabilito dalla direttiva 94/25/CE, modificata dalla direttiva 2003/44/CE. Il nuovo armatore da noi ha il piacere di toccare con mano prima di acquistare. Siamo talmente certi dei prodotti selezionati, che per primi garantiamo il riacquisto al cliente nel momento in cui vorrà sostituirla o venderla.

Com'è il mercato usato di offshore in Italia e in Europa?

La maggior parte delle barche usate e in particolare nel segmento offshore in Italia, mediamente hanno un'età



compresa tra i 10 e 15 anni - spiega Federico Alessandrini. Barche più recenti si fatica a reperirle e quando si trovano hanno prezzi da capogiro. Ci siamo posti come obiettivo di reperire imbarcazioni con massimo 5 o 6 anni e con poche ore di utilizzo. Questo ci permette di importare barche con motorizzazioni di ultima generazione, con linee moderne e livree accattivanti ma con un prezzo di sicuro interesse.

Un mercato così particolare ha risentito della crisi del momento?

Le nostre barche si rivolgono a una nicchia di clientela che nonostante la crisi hanno la fortuna e la forza economica per permettersi questa passione - continua Alessandrini. E' altrettanto vero che stiamo ricevendo anche richieste per barche di fascia minore grazie all'ottimo rapporto qualità prezzo. Lo stesso criterio lo stiamo

attuando per altre categorie come i Cruiser e i Fisher di media dimensione che ci stanno dando ottimi risultati e soddisfazioni con i clienti.

Quali altri servizi offrite al cliente e qual è il prodotto più interessante?

Ci stiamo organizzando per un nuovo spazio dove operare, per offrire ai clienti il rimessaggio come servizio ulteriore - afferma Sandro Virzi, responsabile manutenzione. La sede sarà anche una vetrina per chi è interessato alle auto americane e al merchandising con qualche chicca d'abbigliamento e accessoristica. Il prodotto più interessante è forse l'illuminazione a led, che oltre a un risparmio di energia pari al 70-80%, garantisce una luminosità superiore e favorisce un impatto estetico notturno splendido. Immaginate un fascio di luce verde o blu intorno alla barca e nell'acqua. Non male l'effetto!



Qual è la barca su cui puntate?

In questo momento stiamo puntando molto sui Cruiser di piccola dimensione perché avendo il nostro quartier generale sul Lago Maggiore siamo sensibili a questa categoria - conclude il direttore vendite Federico Alessandrini - io seguo le richieste del mercato ma un mio obiettivo è quello di spingere su una categoria difficile che mi appassiona personalmente, Offshore sportivi e in particolare Catamarani, che a mio giudizio sono le barche più belle. Un sogno ora possibile. *



INFO SULL'AZIENDA

Extreme Europe Srl
Via G. Verdi 24
21017 Samarate (VA)